



ANTONIO SCOLLO

FORMAZIONE ACCADEMICA

Diploma di scuola superiore

📅 09/1990 - 06/1995

📍 Istituto Conte Alaimo di Lentini
- Ragioneria Istituto Tecnico
Commerciale (Italia)

CONOSCENZA DELLE LINGUE

Italiano ●●●●●

Inglese ●●●●●

Francese ●●●●●

BIOGRAFIA

Business Developer da oltre 20 anni, le mie esperienze al fianco di Alfredo Bernardini De Pace nel gruppo PRS e di Daniela Santanchè nel gruppo Visibilia, in qualità di Socio ed Head Digital, mi hanno arricchito tanto. Nel mio ruolo ho portato avanti acquisizioni, quotazioni in borsa, realizzazione di rete vendite e ripresa e sviluppo di testate editoriali come Ok Salute, Ciak Magazine, PC Professional, Ville Giardini, Radio Lattemiele. Negli ultimi 4 anni ho lanciato nel ambito della ristorazione il marchio GMG. Attualmente Collaboro con Equipe International, Reway ed Elecnor e sono padre di 2 splendidi ragazzi di 12 e 14 anni e non ultimo marito di una splendida moglie di nome Simona.

ESPERIENZA PROFESSIONALE

Agente immobiliare in [Lionard Luxury Real Estate](#)

Commerciale e Vendite, sector Servizi

📅 01/2026 - Fino ad oggi 📍 Italia (Italia)

👤 1-5 persone sotto la propria responsabilità

“ Per Lionard, attraverso un accordo di collaborazione, gestisco clienti , per l'acquisto e la vendita di appartamenti di lusso in tutta Italia.

Altro in [Reway](#)

Gestione e sviluppo aziendale, sector Servizi

📅 01/2026 - Fino ad oggi 📍 Italia (Italia)

👤 10-25 persone sotto la propria responsabilità

“ Per la Reway , svolgo il lavoro di sviluppo ed acquisizione rapporti con aziende in grado di poter acquisire subappalti dal parte dell'azienda. Gestisco tutte le fasi.

Pianificazione strategica in [Open Fiber](#)

Gestione e sviluppo aziendale, sector Telecomunicazioni

📅 01/2026 - Fino ad oggi 📍 Italia (Italia)

👤 6-10 persone sotto la propria responsabilità

“ Per Open Fiber Spa, faccio scouting di aziende, che riescano a gestire gli appalti per la realizzazione dei lavori per la Fibra.

Presidente/AD/Comitati di direzione in PRS

Gestione e sviluppo aziendale, sector Editoria

 11/2016 - 06/2020  Milano e Roma (Italia)  Dimissioni volontarie

 +50 persone sotto la propria responsabilità

“ In concomitanza con il covid, seppur il nostro mondo non fosse stato intaccato dalla chiusura, ma solo di una leggera flessione, ho deciso di rallentare il ritmo per dedicarmi alla crescita insieme a mia moglie della crescita dei nostri figli. Ho aperto una società di consulenza aziendale e una società di sviluppo nel mondo Food.

Presidente/AD/Comitati di direzione in Visibilia

Gestione e sviluppo aziendale, sector Editoria




 01/2014 - 11/2016  Milano e Roma (Italia)  Altri

 25-50 persone sotto la propria responsabilità

“ Sono stato acquisito dal PRS Mediagroup subito dopo aver vinto una gara da 3 milioni di euro per lo sviluppo degli store di WIND TRE.

Venditore Grandi Clienti in Italiaonline

Commerciale e Vendite, sector Consulenza

 12/1999 - 11/2013  Milano (Italia)  Dimissioni volontarie

 6-10 persone sotto la propria responsabilità

“ Ho una figura molto trasversale, perchè nell'arco della mia carriera, ho avuto modo di lavorare per Eni come ispettore dei punti di rifornimento, contemporaneamente gestivo e vendevo piani assicurativi e finanziari per Alleanza Assicurazione e Finanza & Futuro, successivamente ho venduto comunicazione per Italiaonline. Nel 2014 sono diventato socio di Visibilia Digital ed ho gestito la transizione digitale di un gruppo editoriale come quello di Visibilia, con cui ho avuto modo di seguire acquisti di aziende con grossi gruppi, quotazione in borsa e gestione dei rami d'azienda. Dopo aver vinto un importante gara con Wind TRE , sono stato acquisito dal gruppo PRS Mediagroup, per sviluppare il circuito radio e televisivo del gruppo, le testate editoriali e gestire budget dei clienti con i maggiori Centri Media Internazionali. Negli ultimi 4 anni ho sviluppato competenze nella gestione del food e nel mondo dell'energia e delle infrastrutture, come consulente e sviluppo del business per gruppi come Reway Group Spa ed Elecnor . Le mie aspettative salariali sono sempre sopra i 75 mila euro, ma erano legati a base fino a 50 mila più variabili. Ho gestito per Visibilia, PRS ed Italiaonline anche reti commerciali, viaggiando per tutta Itali

